

Kerstcadeau

Wat bezielt een succesvol ondernemer een goed lopend bedrijf te verkopen om zich de rest van zijn leven te wijden aan onbetaald vrijwilligerswerk? René Brouwer (64) verkocht 25 jaar geleden zijn bouwmarktketen. Sindsdien is hij insolventiespecialist bij de Stichting Ondernemersklankbord waar hij ondernemers die dreigen failliet te gaan helpt een doorstart te maken. Via de Stichting Vrij bezoekt de oud-zakenman ook gedetineerden die maatschappelijk failliet zijn gegaan en begeleidt ze naar een nieuwe start.

‘De reden dat ik mijn bedrijf heb verkocht is omdat er veel geld voor werd geboden’, verklaart René. Hij had eindelijk tijd over om te doen wat hij altijd al wilde: een vliegbrevet halen en verre reizen maken samen met zijn vrouw. ‘Vooral veel genieten van het leven!’ De rentenier dacht echter niet alleen aan zijn eigen pleziertjes. Bij de Stichting Ondernemersklankbord ging hij met zijn studie Rechten belangeloos aan de slag als landelijk insolventiespecialist, waar hij tracht ondernemers te redden van hun dreigende ondergang. René: ‘Ik vind het vooral nuttig om jonge zelfstandigen te wijzen op hun fouten. Je kunt ze vaak nog kneden.’ De voormalig ondernemer heeft letterlijk een dagtaak aan het adviseren en begeleiden van ondernemers in de problemen. Voor faillissementsrechtzaken reist René het hele land door. ‘De rechter-commissaris zegt dikwijls tegen mij: ‘bent u daar nú alweer meneer Brouwer?!’

Een stuk lastiger te kneden zijn gevangenen die moreel failliet zijn gegaan. Voor René juist een uitdaging om ook hen te helpen met een nieuw begin. Tien jaar geleden kwam hij in contact met Stichting Vrij, waarvoor hij vier mensen heeft bezocht in de Bijlmer bajes en de gevangenis aan de Havenstraat in Amsterdam. Hier bezocht de moraalridder wekelijks anderhalf jaar lang een drugsverslaafde. ‘Het was een boom van een vent, maar met een hartje van goud.’ René kocht kleren voor hem en een koffiezetapparaat voor op zijn cel. ‘Ik moest zelf de onderzoekskosten van het koffiezetapparaat betalen omdat de gevangenis deze eerst wilde controleren op drugs.’ Tijdens de bezoeken had René gesprekken met de gevangene over diens jeugd en leven. Zijn vriendin was er met zijn kind vandoor gegaan, waarna hij aan de drank en drugs raakte. René adviseerde hem zijn levenservaringen op te schrijven om deze zodoende te verwerken. ‘Met deze zelfanalyse bereidde hij zich voor op een terugkeer in de samenleving.’

Toen de gevangene moest voorkomen was René ook van de partij. ‘Ik heb met de officier van justitie gesproken en een goed woordje voor hem gedaan.’ Samen met zijn vrouw heeft René een pak met overhemd voor hem gekocht om netjes voor de rechter te kunnen verschijnen. Na zijn vrijlating heeft de vrijwilliger hem nog één maal buiten de gevangensmuren ontmoet. Vlak voor Kerst kreeg René een telefoontje van Stichting Vrij of hij contact wilde opnemen met een psycholoog van het Leger des Heils in Hilversum waar de ex-gedetineerde onderdak genoot. ‘De psycholoog vertelde me dat hij me nog graag één keer wilde zien.’ Op tweede Kerstdag reed René samen met zijn vrouw naar ’t Gooi. ‘Het sneeuwde toen we aankwamen voor het oude gebouw van het Leger des Heils, waar hij ons opwachtte in het pak dat we speciaal voor zijn rechtszaak hadden gekocht.’ ‘Kijk, dit is nou René die me zo lang heeft bezocht’, zei de ex-gedetineerde tegen een Heilssoldaat. Hij wilde de bezoeker persoonlijk bedanken voor diens steun en aandacht tijdens zijn verblijf achter de tralies. De miljonair: ‘Dit is het meest waardevolle Kerstcadeau dat ik ooit heb gekregen!’

De ex-gedetineerde heeft de levenslessen van René ter harte genomen. Hij beterde daadwerkelijk zijn leven en kicke volledig af van de drank en de drugs. René gaf hem ook nog een opstapje naar betaald werk door een baan als graafmachinemachinist te regelen via zijn ondernemerscontacten.

